



КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ НА НЕЙРОСЕТЯХ ОТ 100 000 РУБЛЕЙ В МЕСЯЦ – ПОШАГОВАЯ ИНСТРУКЦИЯ

Роман Белоусов

АННОТАЦИЯ

Как заработать на нейросетях: кому подходит, как выйти на доход от 100 000 руб. в месяц, пошаговый план действий.

goincome.ru

Проект Как заработать

Этот документ был подготовлен исключительно в целях информации. Содержащиеся в настоящем документе информация была получена из открытых источников, которые, по мнению, разработчиков, являются надежными. Однако авторы не гарантирует точности и полноты информации для любых целей. Информация, представленная в этом документе, не должна быть истолкована, прямо или косвенно, как информация, содержащая рекомендации по дальнейшим действиям по ведению бизнеса. Все оценки и расчеты, содержащиеся в настоящем документе, отражают мнение разработчиков на день публикации и могут быть изменены без предупреждения. Дополнительная информация может быть представлена по запросу. Авторы не несут ответственности за какие-либо убытки или ущерб, возникшие в результате использования любой третьей стороной информации, содержащейся в настоящем документе, включая опубликованные мнения или заключения, а также за последствия, вызванные неполнотой представленной информации.

Все информационные документы/отчеты GOINCOME.RU предназначены только для индивидуального пользования приобретателей, поэтому запрещено их распространять каким-либо способом (это касается и платно, и бесплатно), если это не оговорено отдельно.

Содержание

Глава 1 Для кого подходит заработок на нейросетях	3
Глава 2. Старт: с чего начать, если вы новичок	6
2.1. Что такое нейросеть простыми словами	6
2.2. Какие бесплатные инструменты использовать (все работает в России)	6
2.3. Что нужно иметь: телефон, интернет и 30 минут в день – все!	8
2.4. Как не бояться: первый шаг за 15 минут (практическое задание)	9
Глава 3. 5 простых способов зарабатывать на нейросетях (выберите один)	11
3.1. Писать тексты: посты, описания товаров, ответы клиентам – за деньги	11
3.2. Делать картинки и дизайн: обложки, аватарки, открытки, стикеры.....	13
3.3. Создавать короткие видео: для блогеров, магазинов, экспертов.....	15
3.4. Помогать бизнесу: отвечать на сообщения, вести чаты, обрабатывать заказы.....	18
3.5. Продавать знания: делать гайды, шаблоны, мини-курсы с помощью нейросети.....	20
Глава 4. Пошаговый план: от 0 до 100 000 рублей за 3–5 месяцев	24
4.1. Неделя 1–2: учимся + делаем 3 примера работ (бесплатно или за символическую плату).....	24
4.2. Неделя 3–4: рассказываем о себе: где и как найти первых клиентов	25
4.3. Месяц 2: берем первые оплаты, собираем отзывы, повышаем цену	25
4.4. Месяц 3–5: работаем стабильно, добавляем повторных клиентов, выходим на 100к.....	27
Глава 5. Где искать клиентов (без вложений и с вложениями)	29
Глава 6. Деньги, безопасность и спокойствие	34
6.1. Как получать оплату: карта, быстрые платежи, самозанятость – просто и законно.....	34
6.2. Сколько откладывать на налоги (и как не переплачивать)	35
6.3. Как не попасть на мошенников: 5 красных флагов.....	35
6.4. Что делать, если что-то пошло не так (простые решения)	36
Глава 7. Как расти дальше (когда уже есть первые деньги)	38
7.1. Как тратить меньше времени, а зарабатывать больше.....	38
7.2. Когда стоит брать помощника (или подключить еще одну нейросеть)	38
7.3. Как не выгореть: режим, отдых и мотивация для долгосрочного дохода	39
Глава 8 Бонусное дополнение для удержания дохода	45
8.1 Правило первых 72 часов.....	45
8.2. Шпаргалка: как отвечать на частые возражения клиентов.....	46
8.3. Метод «3 клиента за 10 дней».....	47
8.4. Таблица для отслеживания прогресса	48
8.5. Стратегия «пакетных предложений»	49
8.6. Как использовать нейросеть для поиска клиентов.....	50

8.7. Экстренный план, если за 2 недели нет заказов.....	51
8.8. Чек-лист «100 000 рублей: что должно быть готово».....	53
8.9. Как не выгореть на старте	53
8.10. Финальный совет: начните с одного клиента	54
Глава 9 Дальнейший рост дохода	55
Глава 10 В итоге	58
Автор проекта	59

Глава 1 Для кого подходит заработок на нейросетях

Привет! Если вы читаете это, значит, вы ищете способ зарабатывать больше – и это отлично. Нейросети в этом году – это не что-то сложное и недоступное. Это просто инструменты, которые помогают делать работу быстрее и проще. Как калькулятор для математики или редактор для фото, только умнее.

Эта инструкция создана специально для вас, если:

- Вы студент или студентка и ищете подработку без отрыва от учебы
- Вы мама или папа в декрете и хотите зарабатывать из дома, пока ребенок спит
- Вы работаете в офисе, но хотите дополнительный доход на личные цели
- Вы пенсионер и хотите освоить новое направление для заработка
- Вы живете в небольшом городе, где мало вакансий, но есть интернет
- Вы новичок в интернете и боитесь сложных терминов
- У вас есть только телефон и немного свободного времени
- Вы хотите работать на себя, без начальников и графика
- Вы ищете честный способ заработка без вложений и обмана
- Вы хотите развиваться в цифровых профессиях, но не знаете, с чего начать.

Если вы узнали себя хотя бы в одном пункте – эта инструкция для вас. Здесь нет сложных схем, только простые шаги, которые может повторить каждый.

Почему зарабатывать на нейросетях легко:

1. Не нужно быть программистом или иметь техническое образование
2. Достаточно телефона или простого ноутбука и интернета
3. Можно начинать с 30–60 минут в день, совмещая с учебой, работой или заботой о семье
4. Первые деньги можно получить уже через 1–2 недели
5. Общаться с клиентами можно через привычные мессенджеры, включая Макс.

Реальные примеры заработка на нейросетях в этом году:

1. Студентка из Казани пишет посты для магазинов в соцсетях с помощью нейросети – получает 15–20 тысяч в месяц на подработке
2. Мама в декрете из Екатеринбурга делает обложки для видео и аватарки – зарабатывает 40–60 тысяч, работая по 2–3 часа в день
3. Пенсионер из Краснодара помогает малому бизнесу вести чаты и отвечать клиентам – вышел на 80 тысяч в месяц
4. Школьник из Самары монтирует короткие видео для блогеров – получает 10–15 тысяч в месяц на карманные расходы
5. Фрилансер из Новосибирска ведет переписку с клиентами через мессенджер Макс – экономит время и успевает брать больше заказов

Сколько времени нужно: чтобы выйти на 100 000 рублей в месяц? В среднем требуется 3–5 месяцев регулярной работы по 1–2 часа в день. Да, это не мгновенный результат. Но это реально, честно и без вложений.

Важно: нейросеть – не волшебная палочка. Она не сделает все за вас. Но она станет вашим помощником, который ускорит работу в 3–5 раз. А вы будете направлять, проверять и получать деньги за результат.

**Если хотите зарабатывать более 100 000 руб. в месяц на нейросетях,
пройдите проверенный курс от ПрактикиПРО**



[Зарегистрироваться](#)

Глава 2. Старт: с чего начать, если вы новичок

2.1. Что такое нейросеть простыми словами

Представьте, что у вас есть умный помощник, который:

1. Может написать текст по вашему запросу
2. Нарисовать картинку по описанию
3. Придумать идею для видео или поста
4. Перевести речь в текст или текст в голос
5. Обработать таблицу, найти ошибки, предложить улучшения

Это и есть нейросеть. Вы даете ей задание (это называется запрос или промпт), она выдает результат. Вы проверяете, при необходимости поправляете – и используете в работе.

Главное правило: нейросеть делает черновик, вы – финальную версию. Это как работа с редактором: он предлагает варианты, вы выбираете лучший.

2.2. Какие бесплатные инструменты использовать (все работает в России)

Для текста:

- YandexGPT (встроено в Алису и Яндекс.Браузер) – бесплатно, работает в России

- GigaChat от Сбера – есть бесплатный тариф, понимает русский контекст
- ChatGPT через официальные зеркала или приложения – базовые функции доступны

Для картинок:

- Kandinsky от Сбера – бесплатно, создает изображения по описанию
- Шедеврум от Яндекса – мобильное приложение, удобно для новичков
- FusionBrain – простой интерфейс, хорошие результаты

Для видео и звука:

- Капкат или ВН – монтаж видео с помощниками
- Zvukogram или Silero – озвучка текста голосом
- SteadyDiffusion – для генерации коротких видео

Для автоматизации:

Telegram-боты с нейросетями

Google Таблицы + простые скрипты (не нужно программировать, есть готовые шаблоны)

Все эти инструменты работают без обходных путей, принимают оплату российскими картами (если нужен платный тариф) и имеют интерфейс на русском языке.

Совет: не пытайтесь освоить все сразу. Выберите один инструмент для текста и один для картинок. Остальное подключите позже, когда появится потребность.

2.3. Что нужно иметь: телефон, интернет и 30 минут в день – все!

Минимальный набор для старта:

1. Смартфон или ноутбук (подойдет даже бюджетный)
2. Стабильный интернет (мобильный или домашний)
3. Аккаунт в Яндекс, Сбер или ВКонтакте (для доступа к инструментам)
4. 30–60 минут свободного времени в день
5. Желание учиться и пробовать

Не нужно:

- Знать английский (все инструменты работают на русском)
- Иметь мощный компьютер (большинство сервисов работают в облаке)
- Вкладывать деньги на старте (все базовые функции – бесплатные)

Как организовать время, чтобы начать зарабатывать на нейросетях:

1. Утро: 15 минут на обучение (посмотреть короткий урок или прочитать инструкцию)
2. Вечер: 30–45 минут на практику (сделать задание, попробовать новый запрос)

3. Выходные: 1 час на подготовку портфолио или поиск клиентов

Главное – регулярность. Лучше 20 минут каждый день, чем 3 часа раз в неделю.

2.4. Как не бояться: первый шаг за 15 минут (практическое задание)

Сделайте это прямо сейчас – и вы уже начнете:

Шаг 1. Откройте Яндекс.Браузер или приложение СберСалют

Шаг 2. Введите запрос: «Придумай 5 идей для поста в соцсети о пользе утренней зарядки»

Шаг 3. Скопируйте понравившийся вариант

Шаг 4. Откройте заметки в телефоне и сохраните его как «Мой первый пример работы с нейросетью»

Все. Вы только что использовали инструмент для реальной задачи. Это и есть ваш первый шаг.

Еще одно простое задание:

- Попросите нейросеть нарисовать картинку: «Милый котенок в шапочке, стиль мультфильма, светлый фон»
- Сохраните результат
- Покажите другу или в чате – спросите, нравится ли.

Так вы привыкнете к интерфейсу и перестанете бояться «сделать не так».

Совет: не стремитесь сделать идеально. Главное – начать. Ошибки – это нормально. Каждый эксперт когда-то был новичком.

Глава 3. 5 простых способов зарабатывать на нейросетях (выберите один)

3.1. Писать тексты: посты, описания товаров, ответы клиентам – за деньги

Кому подходит: тем, кто любит писать, умеет формулировать мысли или хочет научиться

Что делать:

- Писать посты для соцсетей
- Составлять описания товаров для маркетплейсов
- Писать ответы на отзывы и сообщения клиентов
- Создавать тексты для рассылок и сайтов

Сколько можно заработать:

- Начинающий: 300–500 рублей за пост, 50–100 рублей за описание товара
- Опытный: 1 000–2 000 рублей за пост, 200–300 рублей за описание
- При 5–10 заказах в день – 15 000–50 000 рублей в месяц

Примеры запросов для текстов:

Запрос 1 (пост для соцсети):

Напиши пост для группы ВКонтакте про открытие новой кофейни в центре города. Сделай текст дружелюбным и теплым, добавь эмодзи в начале и

в конце. Обязательно упомяни акцию на первый напиток и укажи часы работы.

Запрос 2 (описание товара):

Напиши продающее описание для женской сумки из экокожи на маркетплейс. Укажи преимущества: легкий вес, вместительная, подходит для работы и прогулок. Добавь призыв к покупке и используй ключевые слова: сумка женская, экокожа, повседневная.

Запрос 3 (ответ на отзыв):

Составь вежливый ответ на положительный отзыв клиента о доставке еды. Поблагодари за выбор, упомяни, что рады стараться, и пригласи заказать снова. Добавь пожелание хорошего дня.

Запрос 4 (статья для блога):

Напиши структуру статьи на тему «Как сэкономить на продуктах без ущерба для качества». Раздели на 5 пунктов с подзаголовками, добавь краткие советы в каждом разделе и закончи выводом.

Запрос 5 (рассылка):

Напиши текст короткой рассылки для клиентов салона красоты о скидках в честь 8 марта. Сделай акцент на ограничении по времени, добавь список популярных услуг и призыв записаться.

Где искать заказы:

Авито (раздел «Услуги» – «Копирайтинг», «Ведение соцсетей»)

Kwork (биржа фриланса, категория «Тексты»)

YouDo (задания на написание текстов)

Profi.ru (поиск заказчиков на копирайтинг)

Воркилла (биржа текстовых заданий)

Telegram-чаты для фрилансеров

Группы ВКонтакте для малого бизнеса

Совет: начните с простых задач – описания товаров или короткие посты. Так вы быстрее набьете руку и соберете первые отзывы.

3.2. Делать картинки и дизайн: обложки, аватарки, открытки, стикеры

Кому подходит: тем, кто любит визуал, хочет творить, но не умеет рисовать

Что делать:

- Создавать обложки для постов и видео
- Делать аватарки для профилей и каналов
- Рисовать открытки, стикеры, иллюстрации для блогов
- Подготавливать картинки для рекламы и сайтов

Сколько можно заработать:

- Начинающий: 200–400 рублей за картинку
- Опытный: 500–1 500 рублей за сложный дизайн
- При 3–5 заказах в день – 20 000–60 000 рублей в месяц

Примеры запросов для картинок:

Запрос 1 (обложка для блога):

Создай картинку для обложки блога о домашней выпечке. На изображении должен быть деревянный стол, чашка чая и тарелка со свежими круассанами. Сделай светлое и уютное настроение, без текста и лишних деталей.

Запрос 2 (аватарка для канала):

Нарисуй аватарку для телеграм-канала про путешествия по России. Используй стиль минимализм, добавь силуэт гор и заката, цвета – теплый оранжевый и синий. Без текста.

Запрос 3 (открытка):

Создай поздравительную открытку ко дню рождения в стиле акварели. На фоне – цветы и воздушные шары, в центре место для текста. Цвета – пастельные, нежные.

Запрос 4 (стикер для чата):

Нарисуй смешного котенка с кружкой кофе в стиле мультфильма. Котенок должен выглядеть сонным и милым, фон прозрачный, чтобы можно было использовать как стикер.

Запрос 5 (баннер для акции):

Сделай яркий баннер для распродажи в магазине одежды. Добавь место для текста «Скидка 50%», используй красный и белый цвета, стиль современный и динамичный.

Где искать заказы:

Авито (раздел «Дизайн», «Графика»)

Kwork (категория «Дизайн», «Иллюстрации»)

YouDo (задания на создание графики)

Profi.ru (поиск дизайнеров)

Воркилла (задания на оформление)

Telegram-каналы для блогеров и экспертов

Группы ВКонтакте для стартапов и магазинов

Совет: делайте скриншоты «до» и «после» – так клиентам будет понятнее, какую ценность вы даете.

3.3. Создавать короткие видео: для блогеров, магазинов, экспертов

Кому подходит: тем, кто смотрит много роликов и хочет делать такие же

Что делать:

- Монтировать короткие видео из готовых материалов
- Добавлять субтитры, эффекты, музыку
- Генерировать идеи для контента и сценарии
- Озвучивать видео голосом нейросети

Сколько можно заработать:

- Начинающий: 500–1 000 рублей за видео до 1 минуты
- Опытный: 1 500–3 000 рублей за сложный ролик
- При 3–4 заказах в неделю – 30 000–80 000 рублей в месяц

Примеры запросов для видео:

Запрос 1 (сценарий ролика):

Придумай сценарий для короткого ролика на тридцать секунд про пользу утренней прогулки. В начале покажи проблему усталости, в середине предложи простое решение, а в конце добавь призыв подписаться.

Распиши по кадрам, что должно быть на экране и какая музыка подойдет.

Запрос 2 (субтитры для видео):

Напиши текст субтитров для видео про рецепт быстрого завтрака. Разбей на короткие фразы по 5–7 слов, добавь эмодзи для живости, учти, что каждая фраза должна помещаться в одну строку на экране.

Запрос 3 (идеи для контента):

Придумай 10 идей для коротких видео для блога про уход за растениями. Идеи должны быть простыми в реализации, полезными для новичков и цепляющими для просмотра в ленте.

Запрос 4 (озвучка текста):

Перепиши этот текст для озвучки голосом нейросети: сделай предложения короче, добавь паузы в нужных местах, убери сложные слова. Текст должен звучать естественно и дружелюбно.

Запрос 5 (монтаж по ТЗ):

Составь пошаговый план монтажа видео из 5 фото: укажи, в какой последовательности ставить кадры, где добавить переходы, в какие моменты наложить текст и когда включить музыку.

Где искать заказы:

Авито (раздел «Видеомонтаж»)

Kwork (категория «Видео», «Монтаж»)

YouDo (задания на создание видео)

Profi.ru (поиск видеомейкеров)

Telegram-чаты для блогеров и инфобизнеса

Знакомые, которые ведут соцсети – предложите помощь за отзыв

Совет: начните с переделки чужих видео – попросите знакомого блогера дать вам сырой материал для тренировки.

3.4. Помогать бизнесу: отвечать на сообщения, вести чаты, обрабатывать заказы

Кому подходит: тем, кто внимателен, вежлив и хочет стабильной подработки

Что делать:

- Отвечать на сообщения в соцсетях и мессенджерах
- Обрабатывать заявки с сайтов и маркетплейсов
- Вести простые чат-боты в Телеграме
- Систематизировать заказы в таблицах

Сколько можно заработать:

- Начинающий: 15 000–25 000 рублей в месяц за 2–3 часа в день
- Опытный: 40 000–70 000 рублей при работе с несколькими клиентами
- При полном дне – от 80 000 рублей

Примеры запросов для помощи бизнесу:

Запрос 1 (ответ на жалобу):

Составь вежливый ответ клиенту, который жалуется на долгую доставку его заказа. Извинись за неудобства, объясни причину задержки простым

языком и предложи скидку на следующую покупку. Добавь фразу о том, что мы ценим его терпение и уже работаем над улучшением сервиса.

Запрос 2 (шаблон ответа на частый вопрос):

Напиши 3 варианта ответа на вопрос «Есть ли у вас доставка?» для интернет-магазина. Сделай ответы разными по тону: официальный, дружелюбный и краткий. Укажи условия доставки и сроки.

Запрос 3 (обработка заявки):

Создай шаблон сообщения для подтверждения заказа. Включи: благодарность за покупку, список товаров, сумму, сроки доставки и контакты для связи. Сделай текст понятным и структурированным.

Запрос 4 (чат-бот для Телеграма):

Напиши сценарий для простого чат-бота салона красоты. Бот должен приветствовать клиента, предлагать услуги: запись, прайс, контакты, и отвечать на частые вопросы. Добавь кнопки для быстрого выбора.

Запрос 5 (сводка по заказам):

Помоги структурировать список заказов в таблицу. Какие колонки добавить: дата, имя клиента, товар, сумма, статус доставки. Напиши краткую инструкцию, как заполнять каждую колонку.

Где искать заказы:

- Авито (раздел «Помощник», «Администратор», «Оператор»)
- Kwork (категория «Поддержка», «Обработка данных»)

- YouDo (задания на помощь бизнесу)
- Profi.ru (поиск ассистентов)
- Группы ВКонтакте для предпринимателей
- Знакомые, у которых есть небольшой бизнес

Совет: предложите первую неделю работы бесплатно или за отзыв – так вы быстрее получите доверие и кейс для портфолио.

3.5. Продавать знания: делать гайды, шаблоны, мини-курсы с помощью нейросети

Кому подходит: тем, кто в чем-то разбирается (хобби, работа, жизненный опыт) и хочет делиться

Что делать:

- Создавать простые гайды и чек-листы
- Делать шаблоны для соцсетей, таблиц, планеров
- Записывать мини-уроки с помощью озвучки
- Упаковывать знания в цифровой продукт и продавать

Сколько можно заработать:

- Один гайд за 199–499 рублей, при 50–100 продажах в месяц – 10 000–50 000 рублей

- Набор шаблонов за 799 рублей, при 30–50 продажах – 25 000–40 000 рублей
- Мини-курс за 1 490 рублей, при 20–30 продажах – 30 000–45 000 рублей.

Примеры запросов для создания продуктов:

Запрос 1 (структура гайда):

Напиши структуру простого гайда для начинающих садоводов про выращивание комнатных цветов. Раздели материал на пять глав с понятными названиями и кратким описанием каждой части. В конце добавь чек-лист по уходу, который читатель сможет распечатать и повесить на холодильник.

Запрос 2 (чек-лист):

Составь чек-лист «Подготовка к школе: что купить первокласснику». Раздели на категории: канцелярия, одежда, рюкзак, дополнительные мелочи. Добавь примерный бюджет на каждую категорию.

Запрос 3 (шаблон планера):

Помоги создать шаблон недельного планера для мам в декрете. Включи блоки: дела по дому, время на себя, занятия с ребенком, отдых. Сделай формат удобным для заполнения в телефоне или печати.

Запрос 4 (сценарий мини-урока):

Напиши сценарий пятиминутного аудио-урока «Как быстро успокоиться при стрессе». Разбей на части: приветствие, 3 простых техники дыхания, завершение с мотивирующей фразой. Добавь пометки для пауз.

Запрос 5 (описание продукта для продажи):

Напиши продающее описание для гайда «Питание на неделю за 3000 рублей». Укажи, для кого этот гайд, что внутри, какую проблему решает и почему стоит купить именно сейчас. Добавь призыв к действию.

Где продавать:

- Телеграм-канал (свой или через партнерство)
- ВКонтакте (товары в группе)
- Платформы для цифровых товаров
- Авито (раздел «Цифровые товары»)
- Кворк (категория «Инфопродукты»)

Совет: начните с бесплатного мини-гайда – раздавайте его за подписку или отзыв. Так вы соберете первую аудиторию и поймете, что людям интересно.

Как выбрать способ:

- Если любите писать – начните с текстов
- Если нравится визуал – попробуйте картинки
- Если хотите стабильности – помогите бизнесу с перепиской
- Если есть опыт в чем-то – упакуйте знания в продукт

Не пытайтесь делать все сразу. Выберите один способ и отработайте его 2–3 недели. Потом можно добавить второй.

Глава 4. Пошаговый план: от 0 до 100 000 рублей за 3–5 месяцев

4.1. Неделя 1–2: учимся + делаем 3 примера работ (бесплатно или за символическую плату)

Цель: получить первые реальные кейсы и отзывы

Что делать:

- Каждый день уделяйте 30–45 минут практике
- Сделайте 3–5 примера работ в выбранном направлении
- Предложите знакомым, друзьям или в чатах сделать работу бесплатно или за 100–200 рублей плюс отзыв
- Сохраняйте все результаты: скриншоты, файлы, переписки

Пример задания для портфолио:

- Текст: «Напиши 3 варианта поста для салона красоты о стрижках»
- Картинка: «Сделай обложку для видео о рецептах правильного питания»

Видео: «Смонтируй ролик из 5 фото с музыкой и субтитрами»

Важно: не ждите идеального результата. Лучше сделать и показать, чем ждать и не начать.

4.2. Неделя 3–4: рассказываем о себе: где и как найти первых клиентов

Цель: получить первые платные заказы

Что делать:

- Оформите простое портфолио: 3–5 лучших работ плюс краткое описание, что вы умеете
- Напишите текст о себе: «Помогаю малому бизнесу с текстами для соцсетей. Быстро, качественно, с использованием нейросетей. Первый заказ – со скидкой 50 процентов»
- Разместите объявление на Авито, в Телеграме, ВКонтакте
- Напишите 5–10 потенциальным клиентам лично (вежливо, без спама)

Шаблон сообщения для первого контакта:

«Здравствуйте! Меня зовут имя, я помогаю с конкретная услуга. Вижу, вы ведете страницу или бизнес – могу предложить помощь с конкретная задача. Первый заказ – со скидкой, чтобы вы оценили качество. Если интересно – напишите, обсудим детали»

Совет: не бойтесь отказов. Из 10 сообщений 2–3 ответа – это нормально. Главное – продолжать.

4.3. Месяц 2: берем первые оплаты, собираем отзывы, повышаем цену

Цель: выйти на стабильные 15 000–30 000 рублей в месяц

Что делать:

- После каждого заказа просите короткий отзыв (можно в виде сообщения или голосового)
- Добавьте отзывы в портфолио – это повышает доверие
- Повысьте цену на 20–30 процентов для новых клиентов
- Предложите постоянным клиентам скидку на повторный заказ

Как работать с отзывами:

- Попросите клиента написать 2–3 предложения: что понравилось, какой был результат
- Скриншот отзыва добавьте в портфолио
- Используйте фразы из отзывов в своих объявлениях

Пример ценообразования:

- Старт: 300 рублей за пост
- Через месяц: 450–500 рублей за пост плюс пакет из 5 постов за 2 000 рублей
- Через два месяца: 700–1 000 рублей за пост плюс комплексное ведение от 5 000 рублей в неделю

4.4. Месяц 3–5: работаем стабильно, добавляем повторных клиентов, выходим на 100к

Цель: стабильный доход от 100 000 рублей в месяц

Что делать:

- Сфокусируйтесь на 2–3 постоянных клиентах – это надежнее, чем искать новые заказы каждый день
- Предложите абонентскую плату: например, 10 постов в месяц за 8 000 рублей
- Автоматизируйте рутину: сохраните шаблоны ответов, запросов, структур
- Делегируйте простые задачи нейросети: черновики, идеи, варианты

Как выйти на 100 000 рублей:

Вариант 1 (услуги):

5 постоянных клиентов по 20 000 рублей в месяц = 100 000 рублей

Или 10 клиентов по 10 000 рублей.

Вариант 2 (услуги плюс продукты):

- 3 клиента по 15 000 рублей = 45 000 рублей
- Продажа гайдов или шаблонов: 55 000 рублей (например, 110 продаж по 499 рублей)

Вариант 3 (команда):

- Вы находите клиентов и контролируете качество
- Простые задачи делаете через нейросеть
- Сложные – передаете помощнику за 30–40 процентов от заказа
- Ваша маржа: 60–70 процентов при меньших затратах времени.

Главный секрет: не гонитесь за большим количеством заказов. Лучше 3–5 довольных клиентов, которые платят регулярно, чем 20 разовых и постоянный поиск новых.

Глава 5. Где искать клиентов (без вложений и с вложениями)

Как получать заказчиков бесплатно:

Способ 1: Авито

- Создайте аккаунт, заполните профиль: фото, имя, описание услуг
- Напишите объявление с четким заголовком: «Помогу с текстами для соцсетей – быстро – с нейросетями»
- Добавьте 3–5 примеров работ в виде скриншотов
- Укажите цену «от» и призыв к действию: «Пишите в Телеграм для обсуждения»
- Обновляйте объявление каждый день – так оно поднимается в поиске

Способ 2: Биржи фриланса (бесплатный старт)

- Зарегистрируйтесь на Kwork, YouDo, Profi.ru, Воркилла
- Заполните профиль: фото, описание, навыки, примеры работ
- Откликайтесь на 5–10 новых заданий в день
- В первом отклике предлагайте небольшую скидку или пробный вариант
- Собирайте отзывы после каждого выполненного заказа

Способ 3: Телеграм и ВКонтакте

- Вступайте в чаты для фрилансеров и малого бизнеса
- Пишите по теме: «Могу сделать 3 поста для вашего канала за 1 000 рублей, срок – 1 день»
- Добавляйте ссылку на портфолио (Гугл Документы или Телеграм-канал)
- Отвечайте на вопросы в комментариях – так вас заметят

Способ 4: Сарафанное радио

- Напишите 5–10 знакомым: «Привет! Я начал помогать с услуга. Если тебе или кому-то из знакомых нужно – буду рад помочь. Первый заказ – со скидкой»
- Попросите поделиться вашим объявлением в сторис или чатах
- Предложите бонус за приведенного клиента: скидка 10 процентов или бесплатный мини-заказ

Способ 5: Личная страница

- Оформите профиль: реальное фото, имя, описание услуг, ссылка на портфолио
- Раз в неделю добавляйте новый пример работы или отзыв
- Пишите короткие посты о своей работе: «Сегодня сделал обложку для блога про путешествия – делюсь результатом»

Как получать заказчиков платно (бюджет от 500 рублей):

Способ 1: Реклама в Телеграм-каналах

- Найдите небольшие каналы для малого бизнеса (от 1 000 до 10 000 подписчиков)
- Напишите администратору: «Сколько стоит размещение поста с услугой?»
- Бюджет: 300–1 500 рублей за пост
- В посте укажите: что предлагаете, для кого, цена «от», призыв написать в личные сообщения

Способ 2: Таргет ВКонтакте

- Создайте простое объявление: фото работы + текст «Помогу с текстами/картинками/видео»
- Настройте аудиторию: малый бизнес, блогеры, начинающие предприниматели
- Бюджет на тест: 500–1 000 рублей в день
- Отслеживайте, откуда приходят заявки, и оставляйте только работающие объявления

Способ 3: Поднятие объявлений на Авито и биржах

- На Авито: услуга «Поднятие объявления» стоит от 50 рублей
- На Kwork и YouDo: платные отклики или выделение профиля
- Бюджет: 200–500 рублей в неделю на продвижение
- Эффект: ваше объявление видят чаще, заявок становится больше

Способ 4: Реклама у микроблогеров

- Найдите блогеров с 1–5 тысячами подписчиков в вашей нише
- Предложите бартер: вы делаете для них контент бесплатно, они размещают рекламу вашей услуги
- Или оплатите размещение: 500–2 000 рублей за пост в сторис
- Это работает, потому что аудитория доверяет рекомендациям блогера

Способ 5: Контекстная реклама (для продвинутых)

- Яндекс.Директ: настройка простых объявлений на запросы «заказать пост для соцсети», «сделать обложку для видео»
- Бюджет на старт: от 1 000 рублей
- Важно: ведите рекламу на простую страницу с портфолио и контактами
- Этот способ подходит, когда уже есть отлаженный процесс и вы готовы к потоку заявок

Совет по платному продвижению. Начинайте с малого. Потратьте 500 рублей на тест одного канала. Если пришли 2–3 заявки – масштабируйте. Если нет – пробуйте другой способ. Не вкладывайте много сразу, пока не поймете, что работает именно для вас.

Глава 6. Деньги, безопасность и спокойствие

6.1. Как получать оплату: карта, быстрые платежи, самозанятость – просто и законно

Способы приема платежей:

- Перевод на карту (по номеру телефона через систему быстрых платежей) – быстро и удобно
- Юмани (Яндекс.Кошелек) – можно принимать оплату без комиссии для клиента
- Самозанятость – официальный статус, налог 4–6 процентов, оформление за 5 минут в приложении «Мой налог»

Как оформить самозанятость:

- Скачайте приложение «Мой налог»
- Зарегистрируйтесь по паспорту и ИНН
- Выберите вид деятельности: «Услуги в области компьютерного программирования» или «Прочие услуги»
- Готово – можно выдавать чеки клиентам прямо в приложении

Почему это выгодно:

- Нет отчетности и деклараций
- Налог платится только с поступлений

- Можно работать официально и не бояться блокировок

6.2. Сколько откладывать на налоги (и как не переплачивать)

Если вы самозанятый:

- Налог 4 процента с доходов от физлиц, 6 процентов – от индивидуальных предпринимателей и организаций
- Пример: получили 100 000 рублей от клиентов-физлиц – налог 4 000 рублей
- Платеж делается раз в месяц, приложение само посчитает

Советы:

- Открывайте отдельную карту для рабочих поступлений – так проще считать доход
- Раз в неделю фиксируйте поступления в заметках или таблице
- Не тратьте налог заранее – откладывайте 5–6 процентов от каждого платежа

6.3. Как не попасть на мошенников: 5 красных флагов

Будьте внимательны, если:

1. Клиент просит предоплату за «гарантию заказа» – нормальные заказчики платят вам, а не наоборот
2. Предлагают «секретную схему» заработка с вложениями – это почти всегда обман
3. Просят перейти в другой мессенджер сразу – оставайтесь на площадке, где есть защита
4. Обещают огромные деньги за простую работу – реальная оплата адекватна затраченному времени
5. Нет отзывов, профиля или контактов – проверяйте человека перед началом работы

Правило безопасности:

- Не передавайте никому коды из СМС, пароли, данные карт
- Не устанавливайте неизвестные приложения по просьбе «клиента»
- При подозрениях – прекращайте общение и блокируйте

6.4. Что делать, если что-то пошло не так (простые решения)

Ситуация 1: клиент недоволен результатом

- Спокойно выслушайте, уточните, что именно не так
- Предложите 1–2 варианта правки бесплатно
- Если не получается договориться – верните часть оплаты и завершите работу вежливо

Ситуация 2: задержка оплаты

- Напомните вежливо: «Добрый день! Напоминаю об оплате за задача. Если есть вопросы – готов обсудить»
- Если молчат 3–5 дней – уточните, все ли в порядке
- При повторных задержках – работайте только по предоплате

Ситуация 3: выгорание или усталость

- Сделайте перерыв на 1–2 дня
- Упростите задачи: возьмите только срочные заказы
- Напомните себе, зачем вы начали – и похвалите за уже сделанное

Главное: любые сложности – это часть пути. Не вините себя, ищите решение и двигайтесь дальше.

Глава 7. Как расти дальше (когда уже есть первые деньги)

7.1. Как тратить меньше времени, а зарабатывать больше

Советы по эффективности:

- Сохраняйте удачные запросы для нейросети в отдельной папке – не придумывайте каждый раз заново
- Создайте шаблоны ответов для типовых вопросов клиентов
- Используйте пакеты услуг: «5 постов плюс 5 картинок = 3 000 рублей» – это выгоднее и вам, и клиенту
- Отказывайтесь от «дешевых» заказов, которые забирают много времени

Пример:

Вместо того чтобы писать каждый пост с нуля, сделайте так:

- Сохраните удачный запрос
- При новом заказе просто поменяйте название салона и детали
- Отредактируйте результат – готово за 10 минут вместо 30

7.2. Когда стоит брать помощника (или подключить еще одну нейросеть)

Признаки, что пора масштабироваться:

- Вы отказываетесь от заказов, потому что не успеваете
- Клиенты просят срочные задачи, а вы загружены
- Вы тратите больше 3–4 часа в день и устаете

Варианты роста:

- Найдите такого же новичка и передавайте ему простые задачи за 30–40 процентов от заказа
- Подключите вторую нейросеть для черновиков – вы будете только проверять и финализировать
- Автоматизируйте общение: настройте автоответы в Телеграме на частые вопросы

Важно: не берите помощника, пока не отладили свои процессы.

Сначала система – потом команда.

7.3. Как не выгореть: режим, отдых и мотивация для долгосрочного дохода

Правила баланса:

1. Работайте блоками: 45 минут работы – 10 минут отдыха
2. Выделите один выходной в неделю полностью без работы
3. Фиксируйте маленькие победы: «Сегодня сделал первый платный заказ», «Получил хороший отзыв»

Мотивация:

1. Ведите простой дневник прогресса: сколько заработали, чему научились, кого помогли
2. Найдите «напарника» – такого же новичка, с которым можно делиться успехами и трудностями
3. Напоминайте себе: вы не соревнуетесь с другими, вы растете относительно себя вчерашнего

Если чувствуете усталость:

1. Сделайте паузу на 1–2 дня
2. Вернитесь к простым задачам, которые приносят удовольствие
3. Перечитайте отзывы довольных клиентов – это заряжает

Бонусы (готовое к использованию)

Чек-лист «Первый заработок на нейросетях за 7 дней»:

День 1: зарегистрируйтесь в YandexGPT и Kandinsky

День 2: сделайте 3 примера работ (текст плюс картинка)

День 3: оформите простое портфолио в заметках или Гугл Документах

День 4: напишите текст о себе и услуге

День 5: разместите объявление на Авито и в 2–3 Телеграм-чатах

День 6: напишите 5–10 потенциальным клиентам лично

День 7: подведите итоги, скорректируйте план на следующую неделю

20 готовых фраз для общения с клиентами:

«Здравствуйте! Вижу, вы ищете помощь с задача – могу предложить свои услуги»

«Работаю с нейросетями – это позволяет делать работу быстрее и дешевле»

«Первый заказ – со скидкой, чтобы вы оценили качество»

«Готов сделать пробный вариант бесплатно, чтобы вы поняли формат»

«Срок выполнения – время, правки входят в стоимость»

«Оплата после согласования результата, удобным для вас способом»

«Если задача срочная – могу сделать сегодня, с доплатой 20 процентов»

«Могу работать на постоянной основе – обсудим абонентскую плату?»

«Спасибо за заказ! Если все понравилось – буду рад помочь снова»

«Можно ли использовать вашу работу в моем портфолио (без указания названия компании)?»

«Если есть пожелания по стилю – пришлите примеры, которые вам нравятся»

«Готов начать сегодня, если вы подтвердите задачу»

«Напомните, пожалуйста, по поводу оплаты – я зафиксировал заказ»

«Спасибо за отзыв! Это очень ценно для меня»

«Если у вас появятся новые задачи – пишите, всегда на связи»

«Могу предложить пакет: услуга 1 плюс услуга 2 со скидкой 15 процентов»

«Работаю официально как самозанятый – выдаю чек»

«Если результат не устроит – верну деньги или переделаю бесплатно»

«Удобнее общаться в Телеграме? Напишите мне: ваш_ник»

«Спасибо, что выбрали меня! Сделаю все, чтобы вы остались довольны»

Список из 10 бесплатных нейросетей, которые работают в России:

YandexGPT – текст, идеи, переводы

GigaChat – текст, код, аналитика

Kandinsky – картинки по описанию

Шедеврум – мобильное приложение для генерации изображений

FusionBrain – простой конструктор для картинок

Капкат – монтаж видео с эффектами

Zvukogram – озвучка текста голосом

Silero – распознавание и синтез речи

Яндекс.Браузер с Алисой – доступ к нейросети прямо в браузере

Telegram-боты: @GigaChatBot, @YandexGPT_bot – быстрый доступ без установки

Шаблоны: как оформить портфолио, прайс, договор за 5 минут

Портфолио (простой вариант в Гугл Документах):

Заголовок: «Портфолио ваше имя»

Раздел 1: «Обо мне» – 2–3 предложения, чем вы полезны

Раздел 2: «Примеры работ» – скриншоты плюс краткое описание задачи

Раздел 3: «Отзывы» – скриншоты сообщений от клиентов

Раздел 4: «Контакты» – как с вами связаться

Прайс-лист:

- Услуга 1: от _____ (цена) рублей (например, «Пост для соцсети – от 500 рублей»)
- Услуга 2: от _____ (цена) рублей

- Пакет «Старт»: _____ (состав пакета) за _____ (цена) рублей
- Пакет «Профи»: _____ (состав) за _____ (цена) рублей
- Примечание: «Точная стоимость зависит от задачи – напишите, обсудим»

Договор (упрощенный вариант для самозанятого):

- Шапка: «Договор возмездного оказания услуг»
- Стороны: вы (ФИО, ИНН, статус самозанятого) и заказчик (ФИО или название)
- Предмет: «Исполнитель обязуется оказать услуги по описанию, заказчик – оплатить»
- Стоимость и порядок оплаты
- Сроки выполнения
- Права и обязанности сторон
- Реквизиты и подписи

Совет: для начала достаточно простого соглашения в переписке:

«Договорились: я делаю задачу _____ (укажите конкретную задачу, о которой договорились) за цену _____ (укажите цену, о которой договорились) до _____ (укажите точную дату), оплата после согласования». Это юридически значимо при наличии чека.

Глава 8 Бонусное дополнение для удержания дохода

Простые бонусные дополнения, которые сильно ускоряют результат.

8.1 Правило первых 72 часов

Многие откладывают старт на «понедельник» или «когда буду готов». Это главная ошибка.

Следуйте четкому правилу 72 часов:

День 1: зарегистрируйтесь в 2 инструментах, сделайте 1 тестовый запрос

День 2: создайте 2 примера работ и сохраните в портфолио

День 3: отправьте 5 сообщений потенциальным клиентам

Почему это работает:

- Вы получаете обратную связь сразу, а не через месяц
- Первые отказы или вопросы помогают быстро скорректировать предложение
- Мозг переключается с «я думаю» на «я делаю» – это снижает страх и прокрастинацию

8.2. Шпаргалка: как отвечать на частые возражения клиентов

Клиенты часто говорят «нет» не потому, что услуга плохая, а потому что не уверены.

Добавьте готовые ответы:

Возражение: «Дорого»

Ответ: «Понимаю. Давайте начнем с одного небольшого задания за полцены. Если результат устроит – обсудим дальнейшее сотрудничество»

Возражение: «Я подумаю»

Ответ: «Конечно! Чтобы было проще решить, могу прислать пример похожей работы. Напишите, когда будет удобно обсудить»

Возражение: «А если не понравится?»

Ответ: «Я делаю правки бесплатно, пока вы не будете довольны. Если совсем не подойдет – верну деньги. Риск минимальный»

Возражение: «У меня уже есть исполнитель»

Ответ: «Отлично! Если вдруг понадобится запасной вариант или срочная задача – я на связи. Могу сделать пробный заказ со скидкой»

Возражение: «Не доверяю нейросетям»

Ответ: «Я использую нейросеть только для черновика. Финальный текст или дизайн всегда проверяю и дорабатываю вручную. Присылаю примеры – посмотрите, как это работает»

Совет: сохраните эти ответы в заметках или в мессенджере Макс как быстрые шаблоны – так вы будете отвечать за 10 секунд, а не придумывать каждый раз заново.

8.3. Метод «3 клиента за 10 дней»

Вместо абстрактного «поиск клиентов» сделайте конкретный план и следуйте ему:

День 1–2:

- Выберите одну услугу (например, посты для соцсетей)
- Сделайте 3 примера работ в этой нише
- Оформите простое портфолио в Гугл Документах или в канале мессенджера Макс (не нужно ничего усложнять!)

День 3–5:

- Найдите 30 потенциальных клиентов (магазины в Инстаграме, локальный бизнес в 2ГИС, блогеры в Телеграме)
- Напишите каждому короткое сообщение с предложением пробного заказа

День 6–8:

- Обработайте ответы, отправьте примеры, обсудите детали
- Возьмите предоплату или начните работу

День 9–10:

- Сдайте первые заказы, попросите отзывы
- Предложите постоянным клиентам пакет из 5–10 задач со скидкой

Результат: 3 клиента по 3 000–5 000 рублей = 9 000–15 000 рублей за 10 дней. Это мотивирует продолжать и масштабироваться.

8.4. Таблица для отслеживания прогресса

Обычно все бросают проекты, когда не видят результата.

Вот простая таблицу для самоконтроля, чтобы отслеживать результат:

Дата	Что сделал	Заработал	Что узнал	План на завтра
01.05	Сделал 2 поста	0	Понял, как формулировать запросы	Отправить 5 предложений клиентам
02.05	Написал 5 клиентам	0	Узнал, какие вопросы задают	Доработать шаблон ответа
03.05	Взял первый заказ	500	Клиент хочет правки	Сделать правки и сдать работу

Где вести:

- В заметках телефона
- В Гугл Таблицах
- В канале мессенджера Макс (отправляйте себе отчеты каждый вечер)

Почему это работает:

- Вы видите прогресс даже в маленьких шагах
- Легче найти ошибку, если что-то не получается
- Мотивация растет, когда есть запись «сегодня я заработал 500 рублей»

8.5. Стратегия «пакетных предложений»

Один заказ – это хорошо, но пакет – это стабильный доход.

Примеры пакетов:

- «Старт»: 3 поста + 3 картинки = 1 500 рублей
- «Бизнес»: 10 постов + 10 картинок + ответы на комментарии = 5 000 рублей в неделю
- «Профи»: ведение соцсетей под ключ (контент + общение с клиентами) = 15 000 рублей в месяц

Как продавать пакеты:

- Сначала выполните один маленький заказ
- После сдачи скажите: «Если вам понравилось, могу предложить пакет из 5 задач со скидкой 20%»
- Клиент видит выгоду, вы получаете предоплату и план на неделю

Результат: вместо поиска нового клиента каждый день вы работаете с 3–5 постоянными и спокойно выходите на 100 000 рублей.

8.6. Как использовать нейросеть для поиска клиентов

Нейросеть может не только делать работу, но и помогать находить заказы.

Примеры запросов:

Для поиска ниш:

«Назови 20 видов малого бизнеса в России, которым нужны посты для соцсетей, но у которых нет времени вести их самостоятельно»

Для составления списка клиентов:

«Составь список из 10 вопросов, которые стоит задать потенциальному клиенту перед началом работы, чтобы понять его потребности»

Для написания холодных сообщений:

«Напиши 5 вариантов короткого сообщения для первого контакта с владельцем интернет-магазина. Тон – дружелюбный, без навязчивости, с предложением пробного заказа»

Для анализа конкурентов:

«Помоги составить чек-лист: на что смотреть в портфолио конкурента, чтобы предложить клиенту лучшее решение»

Совет: сохраните эти запросы в отдельной папке – так вы сможете быстро находить новых клиентов без стресса и догадок.

8.7. Экстренный план, если за 2 недели нет заказов

Иногда ничего не получается с первого раза. Это нормально. Добавьте план «Б»:

Шаг 1. Проверьте предложение

Слишком дорого? Снизьте цену на 30% для первых 3 клиентов

Слишком сложно? Упростите услугу до одного конкретного действия

Неясно, что вы предлагаете? Перепишите текст предложения простыми словами

Шаг 2. Смените канал поиска

Не идет на Авито? Попробуйте чаты в мессенджере Макс

Не отвечают в Телеграме? Напишите знакомым или в группы ВКонтакте

Нет откликов на биржах? Сделайте акцент на портфолио и отзывах

Шаг 3. Предложите бартер

«Сделаю 1 пост бесплатно, если вы оставите отзыв и порекомендуете меня знакомым»

Это помогает получить первый кейс и социальное доказательство

Шаг 4. Упростите старт для клиента

Вместо «обсудим детали» напишите: «Выберите один из трех вариантов: пост, картинка или видео. Срок – 1 день. Цена – 300 рублей. Готов начать сегодня»

Шаг 5. Попросите помощи

Напишите в чат для новичков: «Ребята, ищу первых клиентов на посты. Кто может посоветовать, где лучше предлагать услуги?»

Часто именно так приходят первые заказы

Главное: не останавливаться. Каждый отказ – это шаг к правильному предложению.

8.8. Чек-лист «100 000 рублей: что должно быть готово»

Чтобы выйти на целевой доход, проверьте, есть ли у вас:

- Одна четкая услуга, которую вы умеете делать быстро
- Портфолио из 3–5 реальных примеров
- Шаблоны ответов на частые вопросы клиентов
- Простой прайс с пакетными предложениями
- Контакт для связи в удобном мессенджере (например, Макс)
- 2–3 постоянных клиента или план, как их найти
- Система учета: таблица с доходами и задачами

План на неделю: сколько заказов нужно сделать, чтобы заработать целевую сумму

Поддержка: чат с такими же новичками или наставник

Правило: 30 минут в день на развитие, даже если есть заказы

Если хотя бы 7 из 10 пунктов выполнены – вы на правильном пути.

8.9. Как не выгореть на старте

Многие бросают не потому, что не получается, а потому что устают.

Простые правила:

Работайте по таймеру: 25 минут работы – 5 минут отдыха

Не берите больше 3 новых заказов в неделю, пока не отладите процесс

Хвалите себя за каждый маленький результат: «Сегодня отправил 5 предложений» – это уже победа

Найдите «напарника» в мессенджере Макс: делитесь успехами и сложностями, это поддерживает

8.10. Финальный совет: начните с одного клиента

Не пытайтесь сразу заработать 100 000 рублей. Сфокусируйтесь на одной цели:

«Найти и обслужить одного довольного клиента за 500–1 000 рублей»

Почему это работает:

- Вы получаете реальный опыт и отзыв
- Понимаете, что нужно улучшить в процессе
- Уверенность растет, и следующий заказ дается легче
- Один довольный клиент часто приводит еще 2–3 по рекомендации

Путь к 100 000 рублей – это не рывок, а цепочка маленьких шагов.

Каждый шаг приближает вас к цели.

Глава 9 Дальнейший рост дохода

Если вы хотите зарабатывать **200 000 руб.** и более на нейросетях, то этой Пошаговой Инструкции недостаточно. Чтобы стабильно зарабатывать более 200 000 рублей в месяц, необходимо получить системные знания по работе с нейросетями. Не разрозненные советы из интернета, не случайные видео на Ютубе, а выстроенную методику, которая превращает хаотичные эксперименты в предсказуемый результат.

Курс Академии Eduson «**Нейросети на практике: для себя, работы и бизнеса**» создан именно для этого. Здесь нет воды и абстрактных лекций. Только пошаговые алгоритмы, готовые промпты, разбор реальных кейсов и практика с первого урока.

Вы научитесь генерировать тексты, создавать визуал, автоматизировать отчёты, вести переписку с клиентами и выстраивать процессы, которые экономят время и приносят деньги. Каждое занятие закрепляется практическим заданием. Каждая ошибка разбирается с куратором. Каждый выпускник получает не «сертификат для галочки», а рабочий навык, который можно монетизировать сразу.

Курс подходит вам, если:

1. Вы фрилансер и хотите брать больше заказов без выгорания и повышать чек за счёт скорости

2. Вы работаете в офисе и хотите закрывать задачи быстрее, получать премии и расти по карьерной лестнице
3. Вы владелец бизнеса и хотите сокращать расходы на контент, поддержку и рутину без найма новых сотрудников
4. Вы в декрете, на пенсии или в поиске подработки и хотите освоить востребованный навык с нуля
5. Вы начинающий специалист и хотите выделиться на рынке за счёт современных инструментов
6. Вы просто хотите экономить время на бытовых задачах: планирование, обучение, творчество, общение

Академия Эдусон дает гарантию, что вы сможете зарабатывать больше после этого курса.

Количество мест с персональной поддержкой ограничено. Стартовая цена действует только до конца недели.

Не ждите, пока нейросети станут обязательным требованием в каждой вакансии. Станьте тем, кто управляет ими уже сегодня. Переходите по ссылке <https://eduson.academy/ai>, забирайте курс и начните применять первый модуль завтра. Ваш доход через **три месяца** зависит от решения, которое вы принимаете **сейчас**.

Что на курсе:

- Научат говорить на языке нейросетей
- Нейросети для Эксель и Гугл-таблиц
- 125+ нейросетей для себя, работы и бизнеса

Преимущества курса:

- 1 год поддержки куратора
- Доступ к курсу и обновлениям навсегда
- Оформите налоговый вычет и верните 13% от стоимости обучения
- Обучение можно оплатить сразу или воспользоваться беспроцентной рассрочкой на 12 месяцев
- ИИ-навигатор
- Бонусный курс по Claude
- Более 1000 учеников уже прошли этот курс и оставили отзывы на Яндекс.Картах и в Отзовике: **4,9 звезд** (средний результат по оценкам пользователей).
- Государственная Лицензия у Академии Эдусон
- Преподаватели только практики.

Стоимость курса: от 4500 руб./мес на 12 месяцев. При оплате сразу есть скидка.

Не сложно посчитать, что курс окупится за первый месяц работы!

Регистрация на Курс по нейросетям на официальном сайте здесь >>>

<https://eduson.academy/ai>,

Глава 10 В итоге

Ваш план на сегодня: 3 простых действия, которые можно сделать прямо сейчас

- Откройте Яндекс.Браузер или СберСалют и задайте нейросети любой вопрос – просто чтобы попробовать
- Сохраните результат в заметки с подписью «Мой первый шаг»
- Напишите в комментариях или в личном чате: «Я начал» – это закрепит намерение

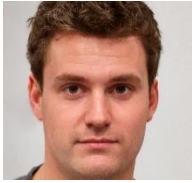
Напоминание: вы не обязаны быть экспертом, чтобы начать зарабатывать. Достаточно быть чуть впереди того, кто только думает начать.

Поддержка: если что-то непонятно – задавайте вопросы – info@goincome.ru.

Каждый большой путь начинается с маленького шага. Вы уже сделали его – теперь просто идите дальше, по одному шагу за раз.

У вас все получится!

Автор проекта



Автор проекта: Роман Белоусов, финансовый эксперт, бизнес-аналитик
Окончил Российский Экономический университете им. Г.В. Плеханова.
Имею успешный бизнес. Пишу про бизнес в России. Имею несколько успешных проектов: инвестиционные студии в г. Москве (8 шт), 2 магазина хозяйственных товаров в г. Реутов, 1 пункт Инвитро в г Москве, открытый по франшизе.

Как заработать на [VC.RU](https://vc.ru)

Как заработать [GOINCOME.RU](https://goincome.ru)

E-mail: info@goincome.ru